

## ЕКАТЕРИНА НЕЧАЙ

Бизнес-тренер, методолог, фасилитатор, игропрактик  
Стаж профессиональной деятельности: с 2006 года



### СФЕРА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ:

- Методологическая разработка и поддержка различных обучающих и развивающих активностей;
- Проведение фасилитационных встреч разного масштаба (по количеству участников и длительности проекта);
- Разработка «под ключ» и проведение тренингов Soft Skills.



### КЛЮЧЕВЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ:

- В обучении и развитии с 2006 года;
- Работа методологом с 2010 года;
- Методолог бизнес-тренингов, конференций, бизнес-симуляций, вебинаров и дистанционных курсов;
- 150+ методически разработанных программ;
- Работа с группами от 6 до 200 человек.

### ПЕРСОНАЛЬНЫЙ КЛИЕНТСКИЙ ЛИСТ РЕАЛИЗОВАННЫХ ТРЕНИНГОВЫХ И КОНСАЛТИНГОВЫХ ПРОЕКТОВ:

РОСНЕФТЬ, Ростелеком, Сбербанк, Отель 5\* «Мария резорт и СПА», РН-Центр экспертной поддержки и технического развития, Автомобильная группа «Авилон», Автологистика, Агро-инвест, В.И.П.-интернешнл, Гута-Страхование, партия «РОСТ», Автобай (АТЦ Москва), Группа «ПРОДО», ТЛББ РЖД, Стрелковый клуб «Объект», «Аскона» и другие.

**ОБРАЗОВАНИЕ:**

В 2004 году окончила Государственную Академию Славянской Культуры (ГАСК) по специальности Психолог, преподаватель психологии (клиническая психология);  
2019 – «Фасилитация, модерация и стратегические коммуникации», факультет корпоративных коммуникаций Открытой европейской академии экономики и политики (Прага);  
2016 – «Подготовка и создание эффективных презентаций», авторский тренинг Алексея Каптерева;  
2016 – «Игропрактика для педагогов и не только», тренинг Андрея Комиссарова;  
2016 – «Методика разработки деловых игр и бизнес-симуляций для обучения и развития персонала, Гильдия разработчиков бизнес игр»;  
2016 – «Оценка потенциала и формирование кадрового резерва», BMW Group, Россия;  
2016 – «Мастер фасилитации», Имидж персонал;  
2016 – «Бизнес нетворкинг», Гильдия разработчиков бизнес игр, программа Елены Литвиновой;  
2013 - «Эмоциональный интеллект», сертификационная авторская программа Жанны Завьяловой;  
2012 – «Field sales managements», STI;  
2012 – «Коучинговый подход в тренинге», Международная школа бизнес-тренеров ICBT;  
2011 - Тренинг тренеров Галины Сартан «Управление групповой динамикой».

**ОПЫТ РАБОТЫ В БИЗНЕСЕ:**

- 2016 – 2018 гг. - Управляющая компания «Акита» (Авилон, Агро-Инвест, Автологистика, СОЛТ) - свыше 4000 человек, Руководитель отдела обучения;
- 2012 - 2016 - Автомобильная группа "Авилон", бизнес-тренер, руководитель проектов;
- 2011 - 2012 - СК «ВТБ Страхование», бизнес-тренер.
- 2006 – 2011 – СК «ГУТА – страхование», Главный специалист по обучению.



Будем рады организовать встречу-знакомство с экспертом  
+ 7 (499) 390 19 40 | [hello@mylab.club](mailto:hello@mylab.club) | [www.mylab.club](http://www.mylab.club)