

УПРАВЛЕНИЕ КОММУНИКАЦИИ ПРОДАЖИ НОВЫЕ РЕШЕНИЯ

Развитие потенциала человека и бизнеса для достижения результата

WWW.LEHTP-ПЕРСПЕКТИВЫ.РФ



Компании, для которых мы проводили и проводим корпоративное обучение

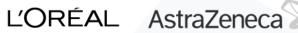








































































Мы проводим обучение сотрудников разных уровней по направлениям, которые необходимы для успешной профессиональной деятельности

### **УПРАВЛЕНИЕ**

- / ОСОЗНАННОЕ ЛИДЕРСТВО
- ПРАКТИКИ ЭФФЕКТИВНОГО РУКОВОДИТЕЛЯ
  - УПРАВЛЕНИЕ ИЗМЕНЕНИЯМИ
- / ЛИДЕРСТВО НА ОСНОВЕ ЦЕННОСТЕЙ
- / СИСТЕМНОЕ МЫШЛЕНИЕ
- УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ
- УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ СОТРУДНИКОВ
- / УПРАВЛЕНИЕ В СТИЛЕ КОУЧИНГ
- УПРАВЛЕНИЕ СТРЕССОМ
- УПРАВЛЕНИЕ ВРЕМЕНЕМ

#### КОММУНИКАЦИИ

- / ЭФФЕКТИВНЫЕ БИЗНЕС-КОММУНИКАЦИИ
- / ДЕЛОВЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ
- / КРОСС-ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ
- **/** ТЕХНОЛОГИИ ВЛИЯНИЯ
- / НАВЫКИ ПУБЛИЧНЫХ ВЫСТУПЛЕНИЙ
- / КОНФЛИКТ-МЕНЕДЖМЕНТ
- / ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ
- / ТЕХНОЛОГИИ ЭФФЕКТИВНЫХ СОВЕЩАНИЙ
- / РАБОТА В КОМАНДЕ

#### ПРОДАЖИ

- / АЗБУКА ПРОДАЖ: БАЗОВЫЙ УРОВЕНЬ
- / ПОДГОТОВКА И ПРЕЗЕНТАЦИЯ КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ
- РАБОТА С СОПРОТИВЛЕНИЕМ И ВОЗРАЖЕНИЯМИ В ПРОДАЖАХ
- / АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ: ТЕХНИКИ ХОЛОДНЫХ ЗВОНКОВ
- КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ КАК КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО
- / СЕРВИС: СТАНДАРТЫ РАБОТЫ С КЛИЕНТАМИ

/ ТЕХНОЛОГИИ СПИН - ПРОДАЖ



# Программы, которые мы предлагаем для обучения и развития сотрудников вашей компании

## РУКОВОДИТЕЛЯМ

- Осознанное лидерство, как основа Нового управления
- Эффективный руководитель: развитие ключевых навыков и ресурсов в управлении людьми
- Лидерство как инструмент влияния и мотивации
- Женское лидерство
- Ситуационное руководство
- Развитие эмоционального интеллекта руководителей
- Эффективная управленческая коммуникация
- Технологии управления командой
- Технологии проведения эффективных совещаний
- Технологии коучинга и менторинга для развития сотрудников
- Диалог с сотрудником по оценке результатов
- Техники конструктивной обратной связи
- Управление изменениями
- Навыки фасилитации групповых встреч



Программы, которые мы предлагаем для обучения и развития сотрудников вашей компании

## СПЕЦИАЛИСТАМ

- Практики ассертивного поведения
- Управление временем
- Управление стрессом
- Эффективные коммуникации: развитие навыков делового общения с сотрудниками и партнерами
- Управление конфликтами
- Развитие социального интеллекта
- Управление проектами
- Навыки убеждения и влияния
- Эффективное взаимодействие по стилям поведения «DISC»
- Техники эффективной презентации
- Навыки ведения переговоров
- Техники анализа проблем и принятия решений



Мы официально зарегистрировали знак, под которым создаем современные инструменты для обучения сотрудников и развития бизнеса

## для новых достижений в новой реальности

ДЕЛОВЫЕ ИГРЫ
КОМАНДНЫЙ КОУЧИНГ
СЕССИИ КРЕАТИВНОЙ ФАСИЛИТАЦИИ
МОДЕЛИРОВАНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ

ФОРСАЙТЫ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ СЕССИИ ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ РАССТАНОВКИ

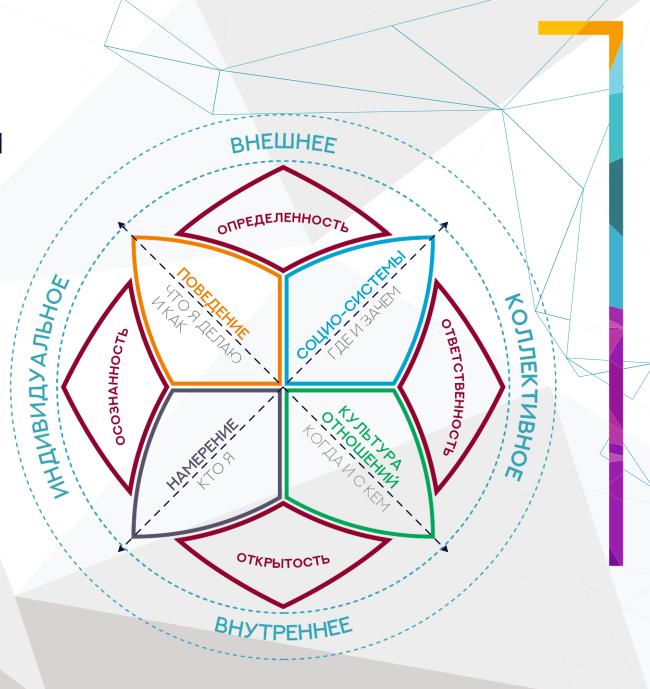
НАСТОЛЬНЫЕ БИЗНЕС-ИГРЫ

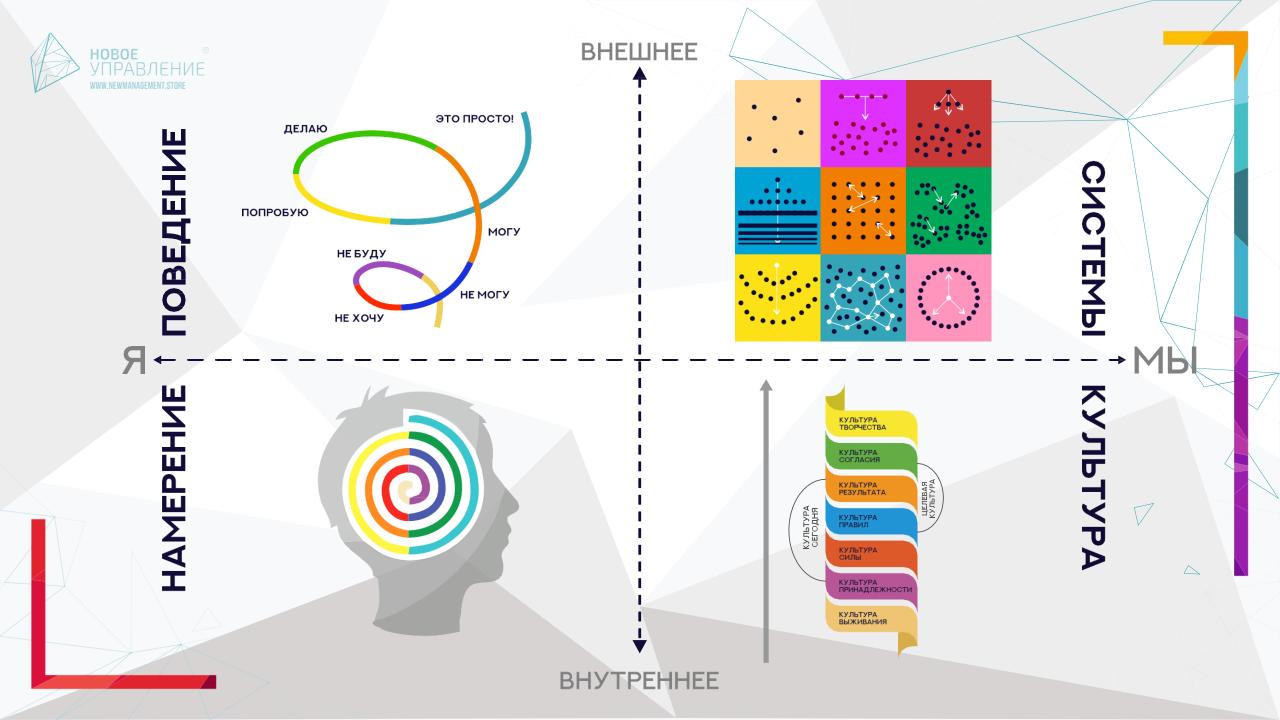


#### ИНТЕГРАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ

В 2015 году мы создали комплексную систему развития руководителей «НОВОЕ УПРАВЛЕНИЕ».

Программа обучения построена на основе интегрального развития: уровней сознания по модели «Спиральная динамика», индивидуальных стилей поведения, ценностей и мотивации разных поколений, системного мышления и проектного управления, четырех видах интеллекта и практиках развития необходимых компетенций современных руководителей.







# **Б**ИЗНЕС-ИГРЫ

В 2017 году мы начали создавать новые инструменты для обучения и развития сотрудников в компаниях - настольные бизнес-игры под зарегистрированной торговой маркой: 🎓 ЖИЛИНИИ

- / Наши игры мы создаем в трех категориях: игры-тренажеры, игры-симуляции и коуч-игры.
- / Наши бизнес-игры моделируют различные взаимодействия в бизнесе и являются инструментом развития основных компетенций в профессиональной деятельности.
- / Наши бизнес-игры это эффективные инструменты для самостоятельного и постоянного развития ваших сотрудников.



# НАЧНИТЕ СЕГОДНЯ ДЕЛАТЬ ТО, О ЧЕМ ДРУГИЕ БУДУТ ДУМАТЬ ЗАВТРА